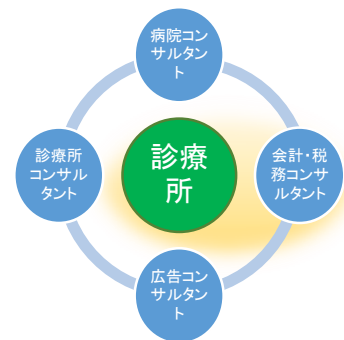


医療法人・クリニック 経営支援サービス

私たちは40年間近く 医療経営及び運営の実績を積んでまいりました。なるべく多くの医療機関に、手軽に、最高の支援・改善サービスをご利用いただきたいと考えています。公的資格を保有した専門家が、小さなお悩みでも安心・最善のサポートを提供しご要望にお応えいたします。

医療経営士、
診療情報管理士、
会計・税務、社会保険労務士、広報等の専門スタッフが担当するので安心です。
どんな小さな問題も、親身になって大切に医療機関をサポートします。



収益を増やす



患者を増やす



効率化・コスト削減と
医療機器の見直し



スタッフ教育研修・
定着化

その他のメニュー

開業
支援

事業
計画書
策定

診療報酬
改定対応

診療報酬
精度調査

個別指導
対策

在宅医療
展開支援

医療
法人化

医院継承
・分院展開

地域連携
・地域包括
ケア

介護施設
等の
多角化

診療科別のメニュー



内科



整形外科



小児科



耳鼻科



眼科



皮膚科



泌尿器科



婦人科



産科



心療内科



リハビリテー
ション科



脳外科



循環器内科・
消化器内科



透析内科

MICSは 医療法人とクリニックのさまざまなご要望に応えます

収益を増やす

事業計画を立て、地域のニーズに合い、先生のご専門を最大限に生かした先生の理想の医療を実現します。

医療経営士など医療経営実務の専門スタッフが、医療法人やクリニックの将来の目標と先生のご専門を基に計画を立てます。その際、最新の医療傾向を踏まえ、診療報酬の点数・施設基準の見直しとご提案をし、地域の医療状況と診療所の現状から施策を実行し、確実に収益を上げていきます。

患者を増やす

診療圏の分析を行い、患者アンケートの実施やHPのアクセス分析、待ち時間対策をはじめとする患者に便利な工夫など、医療経営の専門家と広報の専門家が 手ごろな費用で最大の効果を出す、さまざまな増患の仕組みを作ります。

将来行いたい診療内容を伺い、診療内容の拡大や医師・技師の増員を考えていきます。

効率化・コスト削減・医療機器の見直し

医療スタッフや事務スタッフの業務改善を行います。また将来を見据えた組織作り、診療報酬請求漏れの精査と査定・返戻対策、それに関するスタッフの連携体制も作ります。

全ての費用の見直しによるコスト削減、医療機器の費用回収、検査機器の導入による収入増も先生と一緒に考えます。

スタッフ教育・研修、定着化、スタッフ管理

社会保険労務士による就業規則の見直しや、昇給や基本給の号俸表の見直し、定着化支援、スタッフ構成見直し、接遇、人材育成、目標管理、及びスタッフミーティング等を行い、スタッフが働きやすく、ムリムダのない健全な診療所運営を行います。

MICSは 医療法人とクリニックのさまざまなご要望に応えます

内科・整形外科・小児科・皮膚科・耳鼻科・眼科・皮膚科・泌尿器科

院長・管理者の方の中には診療から収益状況管理、スタッフの育成管理まで一人でこなされ、日々の業務に追われ、全体の経営や将来の計画にまで気を配る時間が取れない、といった方も多いと思います。

しかし、原価率の把握や人件費の管理等を疎かにし、診療所経営の問題点を把握しないままに経営を継続させていくことはできないと考えます。

診療の充実だけでなく、年々変わる周囲の競合状況や診療報酬改定への対応・医療機関同士の連携、そして自院の財務分析、その先の経営管理の重要性の認識が大事になります。将来の診療所の姿をイメージして取り組んでいくことが継続的な収益の安定には欠かせません。

◆経営のポイント

- 売上の月次推移を分析することで、季節変動の特徴を把握し経営に活かします。いつどのような診療行為がその地域に求められているかを判断します。原価率の推移をタイムリーに把握することで診療行為の原価を管理し、人件費率の把握・管理も併せて行います。固定費（月次・臨時）の分析を行い、その情報を予算計画に活かします。損益分岐点売上高を算出し、売上目標や戦略を立てていきます。財務分析・予算計画を行うことで、支払いの管理、無駄な支出を防ぎます。
- その上で、数年後までの事業計画を立て目標の金額と数値から、どのようにすれば先生の専門を生かした診療ができ、差別化をし、地域に必要とされるクリニックになるのか施策を立て一つ一つ実施していきます。
- 人の管理とコスト管理については、就業規則・給与（スタッフの職種号俸表）の見直しや全ての項目のコスト削減をして、その診療所のバランスの取れた経営を院長先生と一緒に作ります。

◆MICSの強み

開業から時間が経った現在の診療圏調査と事業計画作成、健全な経営と将来への施策を立てていきます。診療報酬や施設基準の点からのご提案、経営分析、スタッフ管理と運営を行います。病院コンサル経験、診療所コンサルと実績が豊富な当事務所であるからこそ、開業時だけでなく長期的な診療所の発展と運営へのご支援ができます。

◆注意すべきポイント

診療報酬請求の漏れがないか、カルテ記載の漏れがないか、施設基準届出の漏れがないか、現時点の診療報酬精度や医療政策に沿った運営になっているか等、多くのポイントから増収を考えます。

事前にお話させていただき、お客様の不安を少しでも解消できるように話し合いを重ねますのでご安心ください。

脳外科・リハビリテーション科・産科・婦人科

上記診療科の内容に加え、この診療科目については医療機器の選定と投資効果、医療スタッフの技能・人数と施設基準の見直し、及び事業計画と効率的な運営、女性向けの診療科は特に細やかな配慮が必要です。広報・設備・建築の専門家と共に先生のご意向を伺います。

MICSは 医療法人とクリニックのさまざまなご要望に応えます

診療報酬改定に伴う対応

MICSは診療報酬改定の際、診療所経営に関わる重要な改正点のご説明と、診療所増収へのご提案を行います。診療報酬の専門家が多数在籍しており、現実的かつ細やかなアドバイスを致します。

診療報酬精度向上

レセプト内容、カルテ記載内容、施設基準取得状況などを突合し、請求漏れの抽出と査定返戻分析による収入の増加を図るとともに、スタッフの意識の強化、仕組みの見直しを行います。

コンプライアンス精度向上

施設基準、請求内容、カルテ内容、実際の運用実態などから保険請求上のコンプライアンス（法令遵守）の状況を調査・分析し、適正な請求の実現をご支援します。

個別指導対策

地方毎に違う個別指導も、全国に展開するMICSだからこそ、その地方毎の指導内容に沿った指導の注意点を事前にお伝えします。個別指導に臨んでいただく為に親身に対応します。

分院展開・事業継承

分院展開のタイミングやメリット・デメリットの検討、医師増員、契約書作成、事業計画策定、定款変更、理事会などの資料、それに伴う公的手続きを支援します。

医療法人化

医療法人化のタイミングやメリット・デメリットの検討、医療法人化、広域医療法人の経営、事業計画策定、定款変更、それに伴う公的手続きを支援します。

地域連携・地域包括ケアへの対応

MICSは、病院経営コンサルティング、診療所経営コンサルティングの両方を行ってまいりました。各医療機関の病診連携・診療所同士の連携、医療・介護施設の経営等に力を発揮します。また、診療所と介護施設の多角化経営などにも実績があり、担当スタッフがサポートいたします。病院、診療所、介護施設、それぞれの経営やシステム導入の実績を持つMICSは、自治体と協力・連携して地域包括ケアに取り組んでまいります。

介護施設他の多角化経営

在宅医療や介護サービスなどの社会的ニーズに responding するための提案を行い、診療圏調査、事業計画策定等、軌道にのるまでの経営サポートを行います。

実績（一部）

- 整形外科 開業支援（業務構築、請求精度向上、他）
- 内科 業務改善（スタッフ教育、人事・労務）
- 精神科 業務受託、人事・労務
- 眼科 開業支援（業務改善、診療報酬精度向上、他）
- 医療法人化（リハビリテーション病院）
業務改善（請求精度向上、スタッフ教育、業務改善）